

**„WDROŻENIE SYSTEMU B2B W METAL TEAM CELEM AUTOMATYZACJI WYMIANY
INFORMACJI I DOKUMENTACJI Z PARTNERAMI HANDLOWYMI”**

Projekt współfinansowany ze środków Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka
Działanie 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B

Wanaty, 4.08.2014 r.

**ZAPROSZENIE DO SKŁADANIA OFERT nr 02/2014/8.2 NA
ETAP III, IV i V PROJEKTU METAL TEAM SP. Z O.O. SP. K.**

I. ZAMAWIAJĄCY

Siedziba: Metal Team Sp. z o.o. Sp.K.,
35-016 Rzeszów, ul. Unii Lubelskiej 5

Korespondencja
i dostawa: Centrum Technologiczne Metal Team Sp. z o.o. Sp.K.
42-260 Kamienica Polska,
ul. Warszawska 2E, Wanaty

Kontakt: tel. 34 326 12 15
fax 34 326 10 42
e-mail metalteam@metalteam.pl

II. PRZEDMIOT ZAMÓWIENIA

1. Przedmiotem zamówienia jest wykonanie czynności z zakresu Etapów III, IV i V (według specyfikacji w punkcie II.2) w zakresie wdrożenia systemu B2B klasy ERP w Metal Team Sp. z o.o. Sp. K. w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, Działanie 8.2 – Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B, 8 osi priorytetowej Społeczeństwo informacyjne – zwiększanie innowacyjności gospodarki, umowa o dofinansowanie nr UDA-POIG.08.02.00-18-151/13-00.
2. Specyfikacja zakresu zapytania do oferty

ETAP III		
1	01/09/2014 - 31/10/2014	Zakup licencji dostępowych do systemu, 30 sztuk, licencje są niezbędne do udostępnienia pracownikom Metal Team systemu. Zakup 30 licencji umożliwi równoczesny dostęp do systemu dla 30 pracowników, nie ograniczając jednak ogólnej liczby użytkowników systemu.
2		Zakup oprogramowania środowiska pracy systemu B2B klasy Enterprise Linux ES 5,0 Basic, 1 sztuka - działanie jest niezbędne do instalacji oprogramowania na serwerze i jego administrowania



3		Zakup oprogramowania operacyjnego terminali komputerowych klasy Windows Terminal Services, 5 sztuk oprogramowanie jest niezbędne do instalacji systemu na terminalach pracowniczych na hali produkcyjnej
4		Zakup oprogramowanie operacyjnego serwera bazodanowego klasy RedHAT Enterprise, 1 sztuka, działanie jest niezbędne do funkcjonowania i administrowania serwerem baz danych
5		Zakup oprogramowania operacyjnego serwera aplikacji klasy ROK HP Windows Svr 2012, 1 sztuka działanie jest niezbędne do funkcjonowania i administrowania serwerem aplikacji
6		Zakup oprogramowania do obsługi podpisu elektronicznego, 5 sztuk, zadanie jest niezbędne do udostępniania kontrahentom dokumentacji z wiążącymi prawnie podpisami osób odpowiedzialnych
7		Zakup oprogramowania B2B klasy ERP, stanowiące główny element wniosku i podstawę funkcjonowania biznesu typu B2B, składające się z następujących sześciu modułów: 1. Sprzedaż – tworzenie ofert i zamówień dla kontrahentów, elektroniczna wysyłka dokumentów handlowych, wystawianie zleceń produkcyjnych, śledzenie stopnia zaawansowania produkcji, kontrola procesu sprzedaży 2. Produkcja – baza danych definiująca strukturę wyrobu, budowanie alternatywnych technologii wykonania, planowanie procesu produkcji, harmonogramowanie produkcji, monitorowanie procesów wytwarzania, zarządzanie zleceniami produkcyjnymi, sterowanie siecią kooperacyjną, zarządzanie dokumentacją technologiczną i warsztatową 3. Logistyka – bilansowanie zapotrzebowania materiałowego i generowanie zamówień, identyfikacja dostaw i wyrobu gotowego, kontrola i analiza jakościowa, zarządzanie dokumentacją 4. Finanse – realizacja zadań z zakresu rachunkowości finansowej i zarządczej, nadzorowanie zobowiązań i należności, płatności, przekazywanie informacji wymaganych przez instytucje publiczno-prawne, rozliczenie kosztów 5. Zarządzanie dokumentami – moduł zapewniający spójność dokumentową wszystkich elementów systemu , odpowiedzialny za dystrybucję wewnętrzną i zewnętrzną dokumentów generowanych przez system 6. System analityczny – udostępnienie informacji analitycznych z różnych obszarów funkcjonowania firmy na różnych poziomach zarządzania i kierowania, automatyczne powiadamianie o wystąpieniu określonych zdarzeń lub konieczności podjęcia określonych czynności. Celem zakupu oprogramowania B2B klasy ERP jest automatyzacja procesów biznesowych pomiędzy firmą Metal Team a kontrahentami. Decyzja o implementacji takiego rozwiązania teleinformatycznego zapadła na podstawie zidentyfikowania problemów w komunikacji oraz wydłużonych czasach obsługi kontrahentów przez pracowników Wnioskodawcy. Nie bez znaczenia są także oszczędności, które są planowanym efektem przedsięwzięcia. Wskutek implementacji systemu spodziewana jest optymalizacja ogólnie pojętej efektywności pracy firmy.
ETAP IV		
1	01/11/2014 - 31/12/2014	Zakup terminali komputerowych, 5 sztuk terminale są niezbędne do udostępniania pracownikom produkcyjnym informacji z systemu oraz zbierania danych z produkcji, które w sposób automatyczny zostaną przetworzone przez system.
2		Zakup rozwiązania zapewniającego efektywność energetyczną projektu - instalacja fotowoltaniczna, 1 sztuka niezbędna do zapewnienia zasilania urządzeń infrastruktury informatycznej ze źródeł energii odnawialnej

3		Zakup serwera aplikacji klasy HP ProLiant ML350p Gen8 z dyskami twardymi klasy HP300GB 6G SAS 10K, 1 sztuka, serwer jest niezbędny do instalacji systemu B2B
4		Zakup serwera bazy danych klasy HP ProLiant ML350p Gen8 z dyskami twardymi klasy HP300GB 6G SAS 10K, 1 sztuka - serwer jest niezbędny do gromadzenia, przetwarzania i udostępniania danych w systemie B2B
5		Zakup wyposażenia stanowisk podpisu elektronicznego (karty klasy ACS, karty kryptograficzne wraz z certyfikatem kwalifikowanym), 5 sztuk wyposażenie jest niezbędne do podpisywania dokumentów prawnie wiążącymi podpisami osób odpowiedzialnych za poszczególne zakresy
ETAP V		
1	01/01/2015 - 31/05/2015	Zakup usługi wdrożenia stanowisk podpisu elektronicznego, 1 sztuka zadanie jest niezbędne do wykonywania czynności związanych z użyciem podpisu elektronicznego
		Zakup szkolenia w zakresie obsługi administracyjnej serwerów bazy danych i aplikacji, 1 sztuka szkolenie niezbędne do przejęcia przez oddelegowanego pracownika Wnioskodawcy obowiązków wynikających z pełnieniem roli administratora
		Zakup szkolenia w zakresie obsługi systemu B2B klasy ERP, 1 sztuka niezbędne do wykonywania właściwego dla poszczególnych stanowisk zakresu czynności w ramach funkcjonowania wszystkich modułów systemu przez pracowników Metal Team: 1. Obsługa modułu Sprzedaż – 4 osoby po 5 godzin 2. Obsługa modułu Produkcja – 6 osób po 5 godzin 3. Obsługa modułu Logistyka – 2 osoby po 5 godzin 4. Obsługa modułu Finanse – 2 osoby po 5 godzin 5. Obsługa modułu Zarządzanie dokumentami – 10 osób po 2 godziny 6. Obsługa modułu System analityczny – 2 osoby po 5 godzin
1		Zakup usługi wdrożenia systemu B2B klasy ERP, 1 sztuka zadanie jest niezbędne do wykonywania właściwego dla poszczególnych stanowisk zakresu czynności w ramach funkcjonowania systemu

III. WYMOGI SZCZEGÓLWE

1. Kompletne oferty należy składać w formie pisemnej, w języku polskim lub angielskim, do dnia 18.08.2014 do godz. 16:00 drogą pocztową, pocztą kurierską, pocztą elektroniczną lub osobiście pod adresem korespondencyjnym Zamawiającego. W każdym przypadku za chwilę złożenia oferty uznaje się moment jej złożenia pod adresem wskazanym w punkcie I.
2. Oferenci powinni składać oferty na realizację Przedmiotu zamówienia z wskazaniem cen netto oraz brutto realizacji Przedmiotu zamówienia pod rygorem odrzucenia oferty.
3. Składane oferty powinny mieć ważność przynajmniej do 30.09.2014.

IV. KRYTERIA OCENY OFERT

Przy wyborze najlepszej oferty spośród ofert spełniających wymogi sprecyzowane w niniejszym dokumencie stosowane będzie ekonomiczne kryterium wyboru (100%).

V. WYBÓR OFERTY.

1. Analiza ofert i wybór najkorzystniejszej oferty zostanie dokonany komisyjnie przez Zamawiającego.
2. Przeprowadzenie niniejszego postępowania oraz wybór oferty nastąpi z pełnym poszanowaniem zasad uczciwej konkurencji, równego traktowania, efektywności, jawności i przejrzystości oraz przy dołożeniu wszelkich starań w celu zapewnienia bezstronności i obiektywności wyboru.
3. Spośród złożonych ofert wybrana zostanie oferta spełniająca wszystkie kryteria określone w pkt. II powyżej i przedstawiająca najlepszy stosunek pomiędzy spełnieniem powyższych kryteriów a zaproponowaną ceną (oferta najkorzystniejsza ekonomicznie).
4. W przypadku uzyskania przez poszczególne oferty takiej samej oceny, za najkorzystniejszą ofertę uznana zostanie oferta o najniższej cenie.
5. Zamawiający zastrzega sobie prawo do odstąpienia od wyboru jakiegokolwiek oferty.

VI. DODATKOWE INFORMACJE.

1. Pytania dotyczące niniejszego zaproszenia oraz postępowania z nim związanego, zainteresowani mogą składać w formie pisemnej na adres korespondencyjny Zamawiającego lub adres e-mail metalteam@metalteam.pl
2. W kwestiach nieuregulowanych niniejszym zaproszeniem zastosowanie mają przepisy ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny (Dz.U.64.16.93 ze zm.).
3. Niniejsze zaproszenie do składania ofert, wraz z załącznikami, znajduje się także w siedzibie Zamawiającego oraz na jego stronie internetowej: www.metalteam.pl